

# Provision und Gewinn sind nicht das Gleiche!

**Der überregionale Vergleich der Erfahrungssätze für die Kostensituation bei Wohnungsvermittlungen zeigt, dass von einem Euro an Provision dem Makler als Gewinn etwas 18 Cent bleiben als Bruttoeinkommen.**

Provisionsverpflichtungen aus Gemeinschaftsgeschäften:	5,1%	}	Kosten 82 %
Gehälter:	27,5 %		
Inserate:	23,2 %		
Miete:	4,7 %		
Porto, Telefon:	2,9 %		
Pkw:	4,5 %		
Gewerbesteuer:	3,5 %		
Bautafeln:	0,5 %		
Auskünfte:	1,2 %		
Pläne, Kopien, Prospekte:	1,7 %		
Büromaterial:	1,2 %		
Versicherungen, Beiträge:	1,4 %		
Anwalts- und Gerichtskosten:	1,2 %		
Reparaturen:	0,7 %		
Abschreibungen:	2,78 %		
Bruttoeinkommen		}	18 %